

# 台灣照明公會迎向國際

與日本照明工業會締盟，未來雙方將加強互訪，並促進人才與技術等交流

【記者吳正弘／台北報導】醞釀近5年，經過1年多推動，台灣區照明燈具輸出業同業公會日前與日本照明器具工業會締結姊妹會，未來雙方將加強互訪，並促進人才與技術等交流，也預計透過展覽會等型式，提高雙邊合作與拓展商機。

台灣區照明公會理事長吳照麟表示，近年來全球興起節能減碳的風潮，使占全球總電力消耗近20%的照明深受重視，日本在照明節能技術及設計的優異表現值得國內業界觀摩學習，而日本照明器具工業會更擁有許多光源與燈具製造的會員廠商，會員產值占該產業逾95%，尤其日本在LED創新研發方面擁有傲人的成績，產量雖不及台灣居世界第2，但產值超越台灣居全球之冠，日本企業提升產品附

加價值的做法值得台灣企業仿效，這也是照明公會適逢今年20年，並期望許觸角走出國際，遂透過師範大學教授宋平生等居間邀請，獲日方首肯，促成今次雙方簽署。

吳照麟說，健康、專業、永續是公會核心指標，我們希望讓會員更有競爭力，方能競逐市場，而與日本照明工業會的結盟，剛好能使資源得以連結，在彼此專長中找到平衡，進而達成共識。

日本照明器具工業會會長松蔭邦彰也表示，台灣LED照明產品的標準化值得日本學習，未來雙方可以更緊密合作與交流，共同開拓商機，同時也可增進雙方民間友誼，創造多贏的局面。



●由台灣照明公會理事長吳照麟（中）與日本照明工業會會長松蔭邦彰（左二）代表雙方簽署備忘錄，經濟部標準檢驗局局長陳介山（右二）等多位貴賓均應邀，為雙方作見證。圖／吳正弘

## Panasonic電子白板 增進會議效率

【記者雷紀彰／台北報導】協助企業有效提升人效、時效和節省營運成本，Panasonic為企業提出全新解決方案，落實文件管理、資訊傳播、通訊管理、安全控管及互動教育5大領域，帶領企業向前、競爭力向上，透過系統全面商務e整合，為商務辦公室帶來重大變革與便利，也為客戶提供整合創新的高工作效率，創造更大

商機。

Panasonic表示，商務人士工作總離不開會議，但是卻很少人發現，會議中潛藏著許多問題，包括，會議忙著抄寫，怎樣才能專心的參與會議討論，Panasonic商用電子白板增進會議效率的關鍵，就在於即時列印、即時分享，白板上書寫的內容，只要輕輕一按，就可以列印出來分享給所有

與會者，資訊傳達馬上同步進行，清楚且不會造成溝通誤解，會議上更能專心的參與討論，會議效率大大的增進。

對於重要的談判會議，經過第二手的會議紀錄，有些內容紀錄錯誤或是漏掉，就造成了談判上更多的問題；使用Panasonic商用電子白板直接列印給談判雙方，完全沒有爭議點。有

了電子白板，不需煩惱要擦掉再寫，只需輕輕一按，就有一面全新的頁面可以書寫，Panasonic最高階機種還提供多達4個頁面可供書寫及列印，1片抵4片，省空間又省時間。

另外，Panasonic最新的彩色商用電子白板上針對現在環保無紙化的概念而設計，不需將會議紀錄列印出來，只需將USB隨身碟插入，按下掃描鍵即可直接存入隨身碟，就可馬上將全彩的會議紀錄透過E-mail發送出去。

用度及特性。

近日同曜科技推出3D立體顯像技術，在業界一枝獨秀，更應用在大廠的觸控手機，未來將推出3D立體液晶電視，未來將以整合性光學膜與LED光學膜片為發展。目前已通過國內、外多家面板廠及系統模組廠商之認證，正積極布局多項專利，成為專業之光學膜片與ITO Film量產之業者。目前正積極拓展海外市場，目前由元富證券輔導上市櫃。

## 同曜觸控面板ITO Film 獲大訂單

【記者鄭仁和／高雄報導】同曜科技在光學材料、超精密加工、觸控面板等專業領域投入人力、物力及引進高科技生產設備，在面板產業鏈上游之材料供應占有一席之地，具備設計研發能力，且為提供高彈性客製化加工之光學材料零組件的績優廠商。

該公司總經理賴承漢表示，目前主力產品為觸控面板、背光模組材料，以優越的加工能力、無塵室環境，提供分條、貼合、印刷、沖型、檢查全段加工，更以創新技術發展光學膜與觸控面板製程設計機台，提高生產良率為努力首要要務。同曜研發多時的觸控面板ITO Film也在今年接獲訂單

大量生產。觸控面板的ITO Film原料的品質影響產品良率甚鉅，其關鍵在於同曜能掌握來料的品質與加工製程技術，不會使Film產生膨脹、無法平整的問題，在ITO Glass與Film貼合的製程上，透過自身機台的設計，能使Film的平整度及貼合的技術、烘烤的處理，最後通過測試確定產品的耐



## Canon推出全新線號印字機

●Canon在8月「台北國際自動化科技大展」中推出全新專業線號印字機(Mark Printer) Mk2100和Mk1100，專業線號印字機可列印在PVC套管、標籤貼紙、熱收縮管、三折式貼紙、銘板及4mm銘板條上，可以清楚地多樣呈現標示管線，方便作業管理與使用。繼上一代M-1 Pro II及M-1 Std.在台灣推出至今，已有5年多時間，鮮少為人所知的線號印字機，卻是電子、通訊和動工業界不可或缺的好幫手！全新線號印字機增加背光LCD顯示螢幕、偵測碳帶類型及剩餘量顯示等貼心設計。

圖／業者提供

## 提供MPLS VPN服務

## 港商第一線前進越南取得先機

【記者程鏡明／台北報導】香港商第一線有限公司在去年4月成立越南據點，1年來已成功提供客戶超過30個節點的MPLS VPN服務。2009年業績持續看漲，因此加碼擴大投資，除既有南越胡志明市據點外，今年內將完成北越河內據點。

過去跨國企業因擔心大陸經營成本飛漲，逐漸在鄰近地區建廠，尤以越南為首選。因應客戶移動腳步，香港商第一線公司於胡志明市設立據點1年多來，市場詢問度及訂單持續穩定成長，目前已提供超過30個節點MPLS VPN服務，對象包括台商、港商、外商；範圍更已橫跨北越、中越、南越各省，成功複製了大中華區服務經驗。第一線總裁文立表示，第一線是少數在2008年即進軍越南的電信業者之一，當初只為滿足部份客戶遷移需求，提供一站式服務，因此另創造一成功市場，目前越南新客戶占比重1/2，未來無論在戰略上或是實際營收貢獻都將日趨重要。

越南「外國人投資總局」年度報告指出，去年全球遭金融海嘯衝擊，但越南仍吸引640億美元外資投入；而台商在越南投資總額達200億美元以上，高居外資前3名。台商以往主要經營傳統產業加工外銷，近年來投資包括電子業、金融業、房地產及觀光旅遊業，質、量上都產生變化，顯見台商對越南市場的高度期待。隨著IT相關需求穩定成長，然當地的電信環境，包括基礎建置、人才培育、服務概念還有些距離，因此第一線希望藉由自己當地服務團隊來彌補這些先天上的落差。看好越南市場的成長力道，第一線今年將再增加河內據點，提供各區客戶更貼進、更多元的加值服務。

第一線成立10年來，在大中華區MPLS VPN服務據點已達30個，為大中華區MPLS VPN市占率最高的服務供應商；海外據點新加坡、越南也陸續有所斬獲，預計在2010年成立第3個東京海外據點。