

## 第一線集團推出 SD-WAN 服務

文 程鏡明 2019.05.13



第一線的SD-WAN解決方案為客戶提供非一般的用戶體驗，並為企業提供高性價比的營運商級別網路效能，提升企業的營運效益。第一線集團產品及解決方案部總監陳賢曦(左起)、第一線集團行政總裁柯文達、VMware台灣總經理陳建智。圖：業者提供

大中華區領先的電信公共網路服務供應商第一線集團（DYXnet Group）宣佈與VMware攜手合作推出嶄新的軟體定義廣域網路（SD-WAN）服務。透過此次合作，第一線集團將成為首批在大中華區推出VMware SD-WAN by VeloCloud的服務供應商。

這次合作進一步豐富第一線集團的服務組合，為企業提供高性價比的營運商級別的效能，協助企業能受惠於更高的穩定性、靈活性、安全性、可管理性和簡易性。

第一線集團行政總裁柯文達表示：「第一線的SD-WAN解決方案為客戶提供非一般的用戶體驗，同時有助降低客戶的網路成本高達50%。」

香港客戶已率先於今年4月中受益於第一線集團新推出的SD-WAN服務，現在是台灣，接著是中國大陸的企業。

根據國際數據資訊公司IDC在2017-2021的SD-WAN報告中預測，全球SD-WAN基礎建設和服務收入將從2016年起以69.6%的複合年增長率增長，預計到2021年將達到80.5億美元以上的總值。

實施SD-WAN將有助企業有效應對IT問題所帶來的挑戰，例如數位化轉型，軟體即服務（SaaS）的更大部署、雲端應用程式、物聯網概念、網路技術的多樣性、分支機構的複雜性及人力資源的移動需求。

結合高穩定性及更簡易的網路管理，第一線集團的SD-WAN解決方案為客戶提供高品質的企業廣域網（WAN），幫助企業更容易應對以上種種挑戰。

事實上，SD-WAN的單一管理平台可同時進行配置，監控及排解疑難。此外，企業還能從SD-WAN解決方案的零接觸部署，應用程式的表現及提高頻寬使用率中受益。

第一線集團擁有20年的豐富經驗，幫助本地、跨地區及國際企業建構營運商級別的多重標籤交換協定（Multiprotocol Label Switching, MPLS）專用網路，加上配備50個的網路據點（Points-of-Presence, PoPs），將會是企業的最佳選擇。

第一線集團行政總裁柯文達補充：「過去兩年以來，第一線進行了無數詳細的產品測試，持續改善產品品質以及收集包括電信營運商，國際和知名企業客戶的試用意見，來評估未來的SD-WAN技術的合作夥伴。第一線現在很高興地向大家報告，VMware SD-WAN by VeloCloud將我們的營運商級別網路提升到一個不同凡響的水準。而且，在我們正式推出這項服務之前，已經有超過10家知名企業客戶選用了第一線集團作為他們的SD-WAN服務供應商，第一線對此感到萬分鼓舞。」

柯文達繼續補充：「我們堅信SD-WAN產業現正處於萌芽階段，並且預計與我們過去的2018年收入比較，未來三到五年內，第一線集團的收入增長將高達12倍。」

這位科技企業資深管理人解釋了第一線集團豐富的多重標籤交換協定網路管理經驗如何與VMware SD-WAN by VeloCloud最先進的技術相結合，提供零接觸部署和中央配置兩項技術特色。此解決方案還提供靈活的混合廣域網（Hybrid WAN）設計，可與多重標籤交換協定、寬頻和4G/5G移動網路等連接。

VMware台灣總經理陳學智表示：「VMware SD-WAN by VeloCloud為客戶提供了靈活性、可靠性和更高階的安全性。VMware很高興與第一線集團合作，他們的SD-WAN解決方案使客戶能夠以更安全和更具成本效益的方式支援雲端以及其他應用的增長，同時提高網路靈活性並簡化分支網路。」